1. Eng zor investitsiya bu bilimizga qigan investitsiya hattoki 40 000$ qarziz bosayam 1500$ bilimizga investitsiya qilib qarzizni tolab yana ustiga boyib ketishiz ham mumkin
2. Bisnesda eng muhimi qatiyat, 1 yiqiladi, 2, hattoki 3 marta yiqilganda ham umidni sondirmasdan qatiyat bilan davom etish kerak
3. Biznes boshlash uchun avval goya keyin bu goyaga jinnilarcha ishonish keyin harakatni boshlash kerak, harakat qilish uchungina pul kerak
4. Boy bolish uchun USTOZ+BIlim kerak
5. Endigina biznes boshlamoqchi boganlar uchun birinchi orinda kreditit olish yoki qarz olish maslahat berilmaydi. Uning orniga ishchi yoki shogird sifatida businessmenga ishlash tavsiya beriladi
6. MAQSADI YOQLAR, MAQSADI BORLAR UCHUN ISHLAYDI!
7. Biznesda KAYFIYAT birinchi orinda, buning uchun pazitiv odamlarga yaqinlashish kerak
8. SISTEMNI biznes eng zor biznes chunki u tizimlashtirilgan, ozini ozi eplay oladi, siznin fizichski ishtirokisz biznes ishlar ekan
9. Biznesingizni bir necha barobarga kopaytirish uch NETWROKING kerak
10. Dunyoda 5% odamlar omadli boy sanaladi chunki ular 30 yoshgacha pulini yigib biznes boshlagan
11. Jamoani yigishda ozimizda yoq qobiliyatli odamlani topib ishga olish kerak
12. Investorlar qimmat joylarda yuradi misol qimmat business clublarda , fitness zallada
13. Topgan foydamizni 10% ehson qilish kerak, qilolmay qolsak keyingi safar albatta qilaman deb niyat qilish kerak
14. Ustoz bilan ishlasa, vaqtni ham pulni ham asabni ham asrab qoladi kishi
15. 3 xil odamlar bor, Axmox, aqilli, dono, Axmoq odam 1 xil xatoni qayta qayta qilarkan, aqilli odam bir marta dono odam esa u xatoni qimaslik uchun oldindan usha xatoninqigan boshqaodamdan soriydi demak bizness qilish uchun usha biznessda ishlaydigan odam bilan hamkorlikda ishlash kerak
16. Boy insonlar oluvchilar emas berishni biladigan odamlar chunki 1 sum xayriya qilsex xudo sizga eng kamida 10 barobar kop qib qaytaradi
17. KIBR-insonning eng katta dushmani
18. Maqsad qoyishda 3ta narsaga amalga qilish 1.muddat 2. Aniqlik 3. Reallik
19. Kampaniya brendini shaxsiy brendsiz rivojlantirib bolmaydi
20. Rahmat eshitish kayfiyatni oshiradi, kayfiyat esa ish unumdorligini demak faqat yaxshilik qilib rahmat eshitish kerak
21. Biznesda KPI tizimini 3ta narsaga boglash kerak 1. Natija 2. Sifat. 3. Samara. Xodim KPI (Davomad, Vazifa, Sifat, ) oylig olishini bilish kerak va har bir KPI qism uchun 10-30% oylig olishi kerak
22. Kampaniya uchun HR juda muhim chunki uning vazifalari; karparativ madaniyatni va ish beruvchini brendini tashkillashtiradi, ishchilarni ragbatlantitish, kampanita strategiysini ham qiladi
23. Ishchi olishda avval arizachini HR dan otkazish keyin Recrutter dan keyingina ishchini olish rahbar qiladi yani bor yogi 10% ishni
24. Biznesdan qattiq yiqilgan bosangiz sizni faqatgina bilim olib chiqishi mumkin u chuqurlikdan
25. Biznesda doim B plan bolish kerak, Masalan sizni biznesiz kelajakda birorta tahdid ostida qolsa uni qanday qilib olib chiqishni oylab qoyish kerak